



Für den Standort im Großraum Oldenburg/Bremen suchen wir Sie als

Vertriebsmitarbeiter (m/w) für den Bereich Aerospace

Aljo ist ein global aufgestelltes, mittelständisches Familienunternehmen aus dem Bereich der Aluminiumverarbeitung mit 340 Mitarbeitern und einem Umsatz von ca. 34 Mio. EUR. Aljo agiert in den Geschäftsbereichen Automotive, Aerospace sowie Marine Technologies.

Ihre Aufgaben:

- Marktanalyse und – Bearbeitung
- Akquise von Kunden und Aufträgen und deren souveräne Betreuung
- Vertragsverhandlung
- Interne Sicherstellung der operativen Abwicklung von Kundenaufträgen
- Einvernehmliche Klärung von Störungen zwischen Kunden und internen Abteilungen

Ihr Profil:

- Erfahrener Wirtschafts-Ingenieur (m/w) oder kaufmännische Ausbildung mit sehr guten technischen Kenntnissen. Alternativ Techniker (m/w) mit langjähriger Erfahrung und guten kaufmännischen Kenntnissen.
- Gutes Verständnis von metallischen Bauteilen und Baugruppen auf Basis von Zeichnungen und Spezifikationen
- Erfahrung im Luftfahrtbereich und dessen spezifischen Anforderungen incl. GRAMS wünschenswert
- Solide MS Office Kenntnisse sowie Erfahrung mit einem ERP-System, vorzugsweise proAlpha
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihre Persönlichkeit

- Selbständige und systematische Arbeitsweise, analytisches Denken und pragmatisches Handeln
- Teamplayer: Spaß an der Koordination, Organisation und Zusammenarbeit mit verschiedenen Teams
- Verhandlungsgeschick sowie Reisebereitschaft

Unser Angebot:

- Teamorientierte Arbeitsatmosphäre mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen sowie eine auf Ihren Vorkenntnissen aufbauende Einarbeitungsphase
- Verantwortungsvolles und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Attraktive Vergütung mit Urlaubs- und Weihnachtsgeld, 37 h/Woche mit 30 Tagen Jahresurlaub
- Firmenfitness kostengünstig über die Verbundpartner von Hansefit und Qualitrain

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

frühestmöglichen Eintrittstermins an:

anne.persch@aljo.de www.aljo.de